

VGA Verzekeringen

is het verzekeringsbedrijf en schadeloket voor de gemeente Amsterdam en aan haar gelieerde bedrijven

VGA Verzekeringen bestaat uit twee bedrijven:

- ❖ de gemeentelijke organisatie, directie VGA, onderdeel van de gemeente Amsterdam en
- ❖ NV Verzekeringsbedrijf Groot Amsterdam (VGA)





Gemeente
Amsterdam
VGA Verzekeringen

Doel

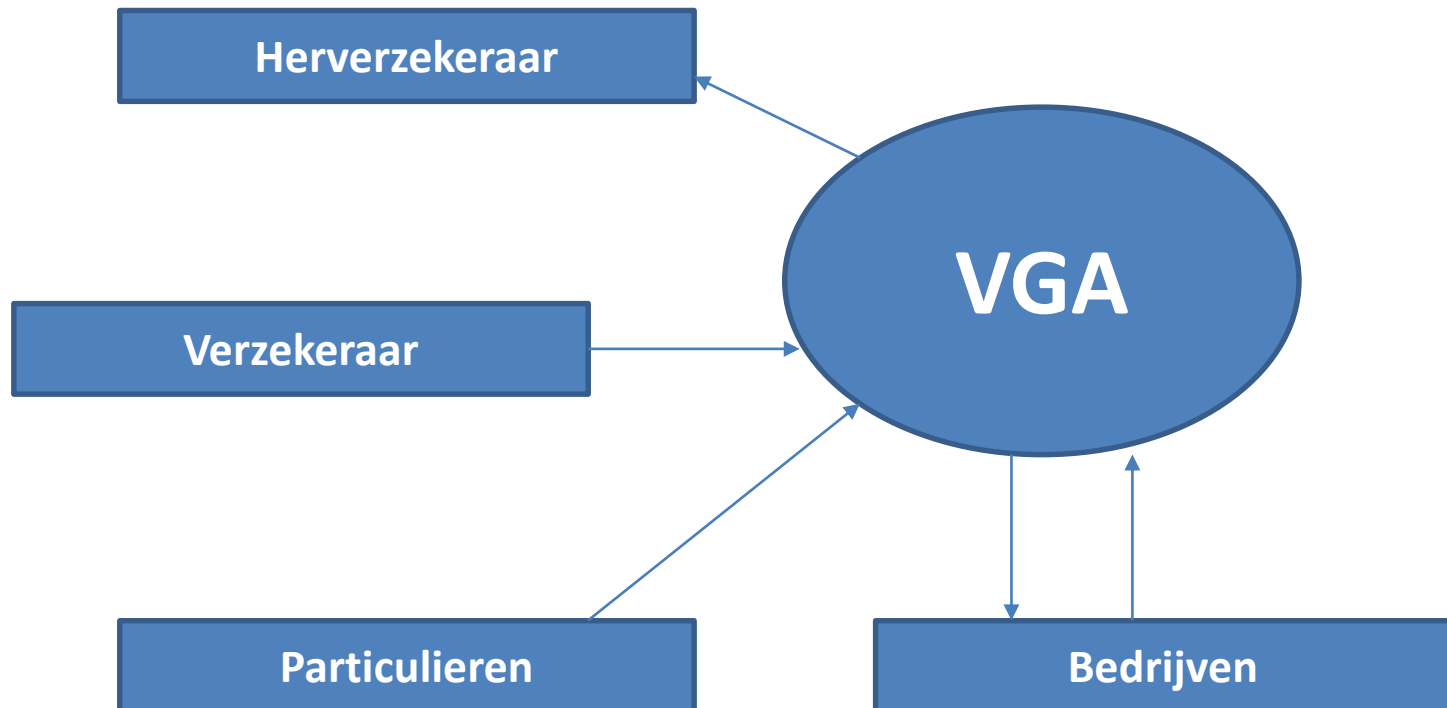


Vervullen van de centrale verzekeringsrol:

- ❖ concernbreed besparingen realiseren
- ❖ lastig te verzekeren risico's verzekeraar houden
- ❖ inkopen tegen scherpe herverzekeringspremies
- ❖ beheersen van de schadelast
- ❖ gunstige verzekeringsvoorwaarden realiseren



VGA binnen de verzekeringsmarkt



VGA binnen de verzekeringsmarkt

- ❖ Als verzekeraar voor aansprakelijkheid, brand en wagenpark
- ❖ Bemiddelaar voor overige zakelijke en particuliere verzekeringen
- ❖ Aanbesteding verzekeringscontracten
- ❖ Toegang tot de Nederlandse en Europese (her)verzekeringsmarkt

Verzekeringsmarkt in het algemeen

- ❖ Meer druk van DNB op verzekeraars (regelgeving en kapitaal aanhouden)
- ❖ Verdere verharding verzekeringsmarkt
- ❖ Risicomijdend gedrag van verzekeraars
- ❖ Effecten van consolidatie in de markt zichtbaar (minder verzekeraars)
- ❖ Meer focus op risicomanagement
- ❖ Sommige industrieën zijn bijna onverzekerbaar bijv. waste-to-energy
- ❖ Ontwikkelingen in de herverzekeringsmarkt hebben direct effect op de verzekeringsmarkt



Oorzaken verhardende markt

- ❖ Natuurrampen
- ❖ Ontwikkelingen op Amerikaanse verzekeringsmarkt en Londense beurs
- ❖ Lagere beleggingsresultaten
- ❖ Minder (nationale en internationale) aanbieders door fusies
- ❖ Europese wetgeving (Solvency II)
- ❖ Brexit
- ❖ Covid 19?



Verzekeringsmarkt nu en komende jaren

Nu **verhardende** verzekeringsmarkt:

- ❖ Opzegging polissen
- ❖ Minder risicobereidheid van herverzekeraars
- ❖ Forse premieverhogingen en verhoging eigen risico
- ❖ Scherpere verzekeringsvoorwaarden
- ❖ Steeds meer focus op risicomanagement



Aanbesteding Brand

- ❖ Voldoende inschrijvingen tijdens laatste Europese aanbesteding maar herverzekeraars tekenden in voor een minder aandeel
- ❖ Inkooppremie verdubbelde
- ❖ Restricties ten aanzien van bepaalde risico's c.q. niet wenselijke bestemmingen bijvoorbeeld: pallet bedrijven, spuitgietbedrijven, primary metal, chemie & plastics bedrijven, recycling, energie gerelateerde risico's, cacao-opslag, brandbare vloeistoffen opslag, lak- en spuiterijen, religieuze risico's, seks gerelateerde risico's, coffeeshops en aanverwante risico's



Aanbesteding Aansprakelijkheidsverzekering

- ❖ Eerste stap - risico analyse succesvolle aanbesteding
 - ❖ Ervaringen/ontwikkelingen binnen de verzekeringsmarkt. Nederlandse (her)verzekeraars te vinden die bereid zijn risico te accepteren?
 - ❖ Signalen van de (huidige) verzekeraars, bijv. beperkte capaciteit
 - ❖ Is het noodzakelijk om condities te wijzigen om kans te maken dat (her)verzekeraars zich inschrijven?
- ❖ Besluit tot wel of geen voorafgaande marktconsultatie



Aanbesteding Aansprakelijkheidsverzekering

- ❖ VGA besluit – marktconsultatie – ondersteuning externe adviseur met kennis en toegang tot de internationale herverzekeringmarkt
- ❖ Aanbestedingsteam; manager Verzekeringen, acceptant, jurist en risicomanager en externe consultant (Aon Reinsurance Solutions)
- ❖ Marktconsultatie heeft voor aanbesteding aansprakelijkheid aanpassing opgeleverd ten aanzien van limieten, eigen behoud en voorwaarden
- ❖ Aanbesteding is gepubliceerd op Tendered

Tips

- ❖ Nauwe samenwerking met makelaar en/of verzekeraar, bespreek de ontwikkelingen in de verzekeringsmarkt en de mogelijke effecten op de verzekeringsportefeuille
- ❖ Start vroegtijdig met de voorbereidingen voor de verlenging van contracten, Europese aanbesteding met wellicht een marktconsultatie
- ❖ Speel in op veranderingen van buitenaf en laat risico's en de beheersing daarvan integraal onderdeel uitmaken van alledaagse beslissingen. Dat kan uitsluitend wanneer risico's zowel op strategisch als operationeel niveau de juiste aandacht krijgen d.m.v. risicomanagement
- ❖ Aanleveren van goede risico informatie draagt bij aan het verzekeraar houden van risico's



Gemeente
Amsterdam
VGA Verzekeringen

Markconsultatie en de herverzekeringmarkt

Vragen tot nu toe?

Herverzekeringen - achtergrond

- Wie ben ik en wat doen wij?

- Herverzekeringen – facultatief tov treaty

Facultatieve herverzekering - op individuele basis wordt een risico herverzekerd.

Treaty herverzekering - hierbij worden alle risico's binnen een bepaalde portefeuille afgedekt onder één contract.

- Intro herverzekeringsmarkt en hoe werkt dit door in de directe verzekeringsmarkt



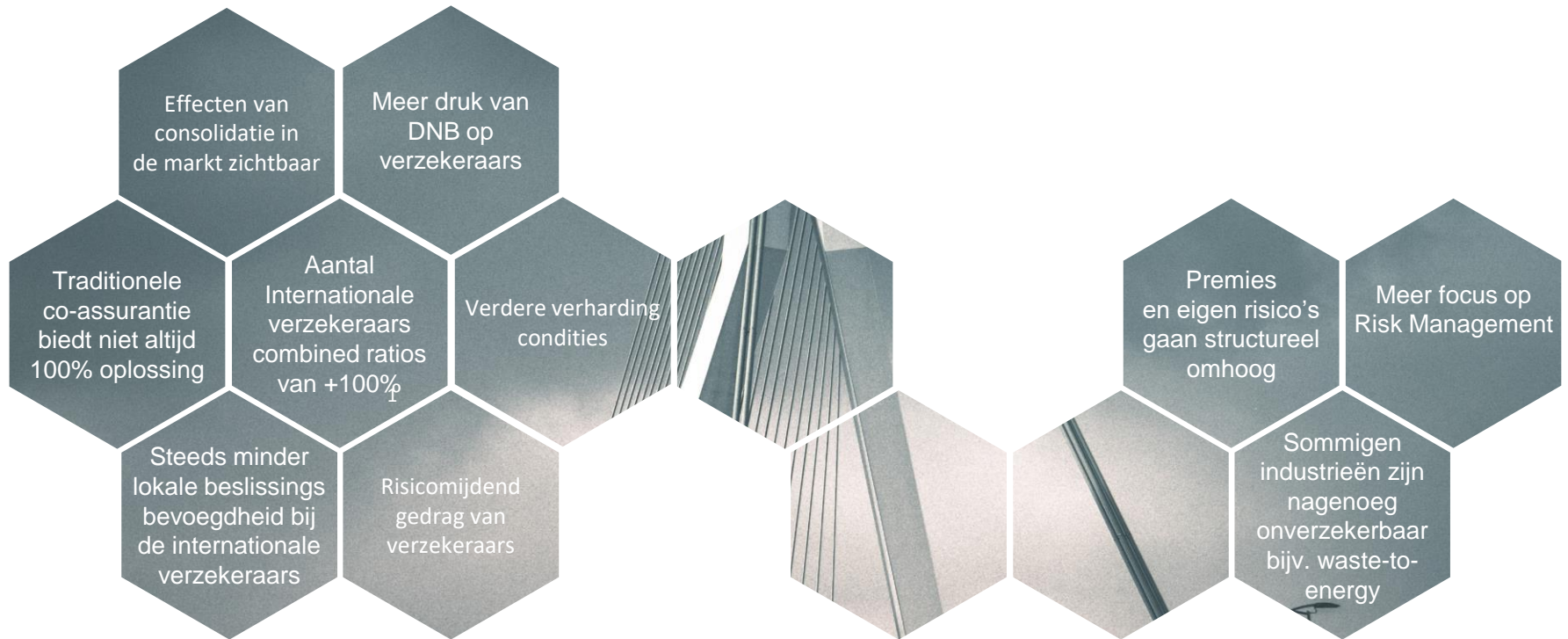
Peter Boshuijer
Broking Director

+31 6 43983290 | peter.boshuijer@aon.com

Peter is sinds oktober 2019 werkzaam in het facultatieve team van Aon Reinsurance Solutions als broking director, waar hij zich met name richt op aansprakelijkheid en financial lines.

Hij heeft meer dan 10 jaar ervaring in het als insurance manager (bij Shell) en als (her)verzekeringsmakelaar.

Nederlandse verzekeringsmarkt in het algemeen



1: gebaseerd op Combined ratio 2017/2018 van o.a. Allianz, AIG, Lloyd's, FM, HDI

Recente ontwikkelingen per product - (her)verzekeringen

Construction & Engineering

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↘	↓	↔	↑
Europa	↑	↘	↘	↘	↗

Cyber

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↘	↘	↘	↑
Europa	↑	↔	↑	↘	↔

Financial Lines

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↓	↔	↓	↗
Europa	↑	↓	↔	↓	↗

Liability

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↘	↘	↘	↑
Europa	↑	↘	↘	↘	↗

Marine Cargo & Logistics

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↘	↘	↔	↔
Europa	↑	↘	↘	↘	↗

Marine Hull & Shipyards

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↘	↔	↘	↑
Europa	↑	↘	↘	↘	↗

Property

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↘	↘	↘	↔
Europa	↑	↘	↘	↘	↗

Trade Credit

	Premie	Capaciteit	Dekking & Voorwaarden	Limieten	Retentie/ Eigen risico
NL	↑	↓	↘	↓	↗
Europa	↑	↓	↘	↓	↗

Ontwikkelingen in de verzekeringsmarkt

Bedrijfsaansprakelijkheid

- Premiestijging primaire verzekering tot ca. 25%, excedentverzekering 5-40%.
- Minder capaciteit voor primaire verzekering. Excedentverzekering vaker nodig, capaciteit daarvan is schaars en duur.
- Verlaging van primaire limieten boven € 10 miljoen.
- Aanscherping voorwaarden; beweging terug naar basisdekking.
- Hogere minimum eigen risico's. Eigen risico's onder druk voor bedrijven met slechte schadehistorie.

Bestuurdersaansprakelijkheid

- Premiestijging 20-40%, excedentverzekering zelfs tot 100%.
- Capaciteit voldoende; kritische beoordeling van uitstaande capaciteit, zeker in sectoren waar het coronavirus grote impact heeft (gehad).
- Limieten maximaal € 10 - 15 miljoen, incidenteel zelfs € 5 miljoen.
- Voorwaarden vooralsnog ongewijzigd. Acceptatiebeleid in combinatie met invulling van voorbehouden wordt strenger.
- Eigen risico voor bestuurders en commissarissen ongewijzigd. Eigen risico van de organisatie zelf stijgt.

Beroepsaansprakelijkheid

- Premiestijging primaire verzekering tot ca. 25%, excedentverzekering 15-40%. Werkelijke premiestijging heel klantspecifiek.
- Minder capaciteit voor primaire verzekering. Excedentverzekering vaker nodig, capaciteit daarvan is schaars en duur.
- Verlaging van primaire limieten boven € 10 miljoen.
- Aanscherping voorwaarden; beweging terug naar basisdekking.
- Hogere minimum eigen risico's. Eigen risico's onder druk voor bedrijven met slechte schadehistorie.

Brand

- Premiestijging minimaal 15%
- Minder capaciteit door voorzichtigere houding verzekeraars en samengaan van verzekeraars. Hoe hoger de risicoklasse, hoe lager de capaciteit.
- Dekkingsbeperking voor schade door besmettelijke ziekten/ pandemie.
- Kritische focus op limieten. Meer focus op optelling risico's (ketenafhankelijkheid), machinebreuk, natuurgevaren en bedrijfsschade zonder voorafgaande materiële schade.
- Eigen risico's stijgen door toename schades in sector; in ieder geval toename bij bedrijven met frequente schades.

Korte en lange termijn

- Herverzekeringstreaties lijken minder hard geraakt te worden (premie stijgingen beperkt) werkt dit door?
- Capaciteit - Internationale facultatieve herverzekeraars kijken naar Nederland als potentiële groeimarkt, maar zullen wel technische premies vragen
- Door Covid en hogere schadelast lijkt er nog geen zicht op verbeteringen (qua premies) in verzekeringsmarkt